**Для новых клиентов БУС.**

Если это холодный звонок, то можно не придумывать обход секретаря, они уже все написаны и есть в интернете. Вам следует собрать информацию о руководителе и добиваться, что вас соединили с ним.

Акция называется «Скидки против штрафов», поэтому мы рекомендуем звонить тем потенциальным клиентам, у которых есть интернет-магазин.

– Добрый день, меня зовут - М. Как вас зовут?

(Простите, не расслышала, как вас зовут? Если оппонент не представляется).

- Яна…

- Яна, я сейчас нахожусь на вашем сайте. У вас интернет-магазин, верно?

- Верно…

Вот какая ситуация, вышел новый федеральный закон 54. С кем можно обсудить вопросы по поводу соответствия вашего интернет-магазина ФЗ-54, дабы избежать вам проблем с налоговой?

- Минуточку. Возможно, Иван Иванович.

- Спасибо, Яна! А как с ним можно поговорить?

…*Вас либо перевели, либо дали номер телефона.*

- Иван Иванович, добрый день! Мне Яна сообщила, что я могу только с вами обсудить вопросы по поводу соответствия вашего интернет-магазина ФЗ-54.

- Да, я вас слушаю. Что именно вас интересует?

- Вы наверняка слышали о том, что с 1 июля 2017 года вступил в силу новый закон - 54 ФЗ о кассовых аппаратах. Теперь все чеки в электронном виде должны автоматически отправляться в налоговую инспекцию, а также на электронную почту покупателям.

Соответствует ли ваш интернет-магазин закону?

- Пока не соответствует/ в процессе решения/ думаем над этим…

Вот почему спрашиваю - мы можем помочь вам с данным вопросом, как эксперты.

Тем более, что мы работаем с платформой 1С-Битрикс, которая технически совместима с новыми редакциями законов 54-ФЗ и 152-ФЗ. И - как раз в августе можно купить платформу под интернет-магазин с хорошей скидкой.

Мы поможем вам перенести ваш интернет-магазин /настроить/доработать/ сделать так, что бы он соответствовал 54-ФЗ.

Предлагаю встретиться и обсудить данные вопросы.

**Для текущих клиентов БУС.**

**1. Звонок с целью перехода на более функциональную редакцию.**

- Добрый день, Иван Иванович! Как ваши дела? Как сайт? Как бизнес?

- М, приветствую! Всё хорошо…

- Иван Иванович, вот с каким вопросом звоню, у 1С-Битрикс Акция до конца августа. Мы вам делали сайт, и есть идея, как его усовершенствовать. Сейчас самое удачное время купить переход с 20% скидкой на более функциональную редакцию (например, с редакции «Старт» на редакцию «Малый бизнес»).

Давайте обсудим?

**2. Звонок с целью продления существующей лицензии (когда срок льготного обновления прошел).**

- Добрый день, Иван Иванович! Как ваши дела? Как сайт? Как бизнес?

- М, приветствую! Всё хорошо…

- Иван Иванович, вот с каким вопросом звоню, у 1С-Битрикс акция до конца августа. Сейчас самое удачное время купить «стандартное продление» по цене льготного (а это всего 22 процента вместо 60 процентов стоимости платформы, экономия почти в три раза!). Это даст вам возможность получить много интересных новинок в рамках платформы. Вам не придётся платить огромные деньги за доработки, вы будете получать их в составе продукта, просто сделав обновление.

И - вот что очень важно. Благодаря обновлению платформы, ваш сайт будет адаптирован под новые требования законов 54-ФЗ и 152-ФЗ. Давайте обсудим?